



「ネットワーク」ってどんな会社？

(会社説明会事前資料)

＼めんそーれ！／





はじめに（当資料について）

この度は会社説明会にお申込いただきました、
誠にありがとうございました！

説明会では時間に限りがありますので、
事前にある程度会社理解を深めていただきたく、
当資料をご用意いたしました。

ざっとお読みいただき、復習にもご活用ください！





＼「ネットワーク」はこんな会社です！／

 本社は**沖縄**！**穏やかで温かな社風**です！

 **沖縄と東京**で**システム開発**をしています！

 最近、**虎ノ門**にも**オフィス**を新設！

 **CMやテレビ取材**など、**勢いのある会社**です ^^



会社概要 ～拠点について～

COMPANY PROFILE



沖縄の浦添市西洲（いりじま）に本社、東京は大井町と虎ノ門にオフィスを構えています。

沖縄本社

従業員数 **182名**
(令和6年1月)

東京事業所

10月
新設!



82名

男性59名 女性 23名

大井町



100名

男性65名 女性35名

虎ノ門

会社概要 ～新オフィスのご紹介～

COMPANY PROFILE



虎ノ門オフィスは2023年10月より新設されました！



会社概要 ～事業内容～

COMPANY PROFILE

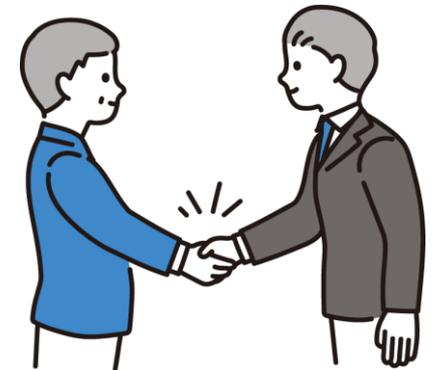


私たちは主に、**お客様のご要望**に合わせた**ITソリューション**をシステム開発を通して、お客様へ**ご提供**しています！



SE・・・システムエンジニア
PG・・・プログラマー

当社のビジネスモデル



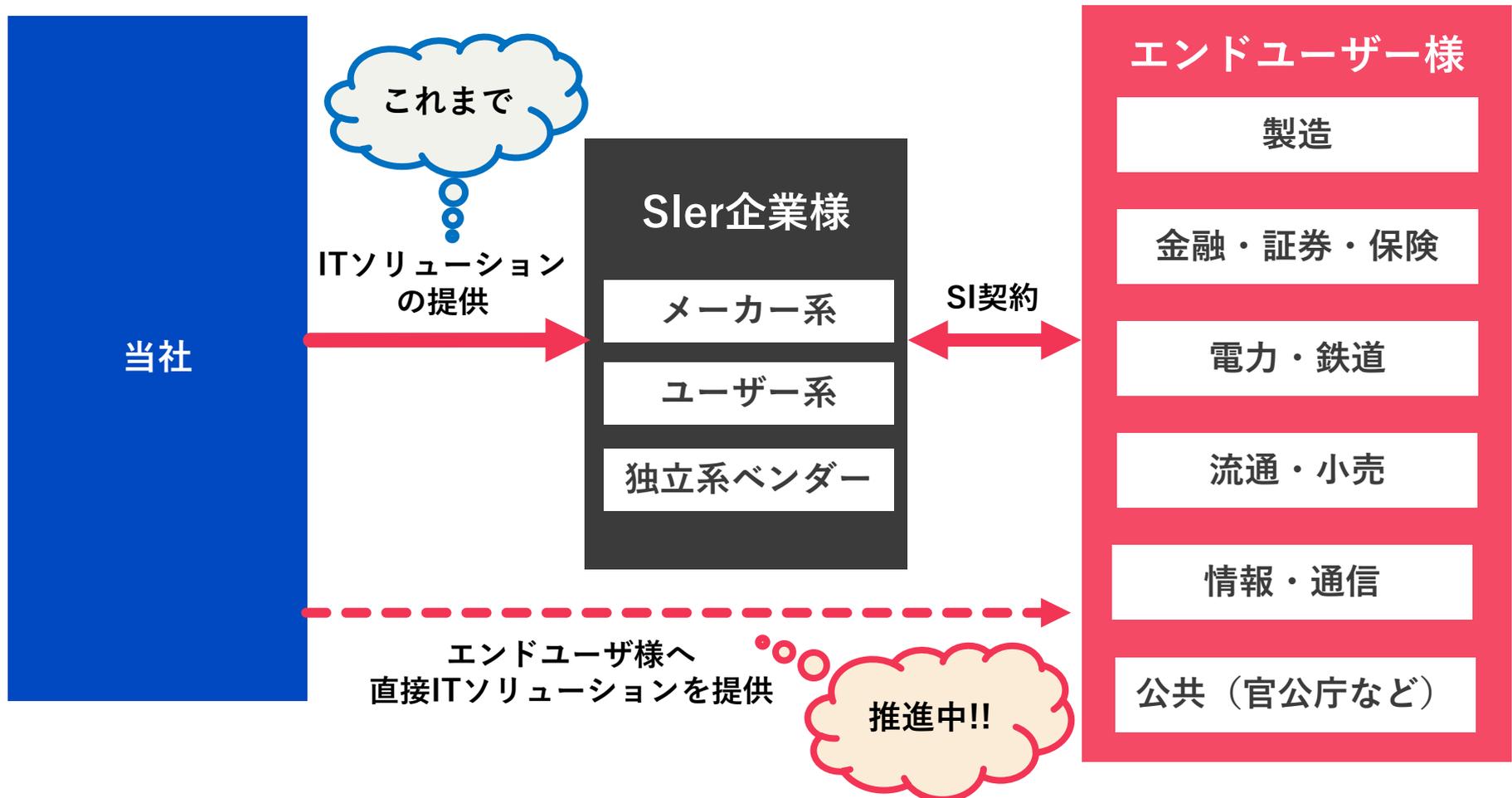
会社概要 ～ビジネスモデル～

COMPANY PROFILE

Slerとは・・・？

→開発の全工程を一括で
請け負う企業のこと。

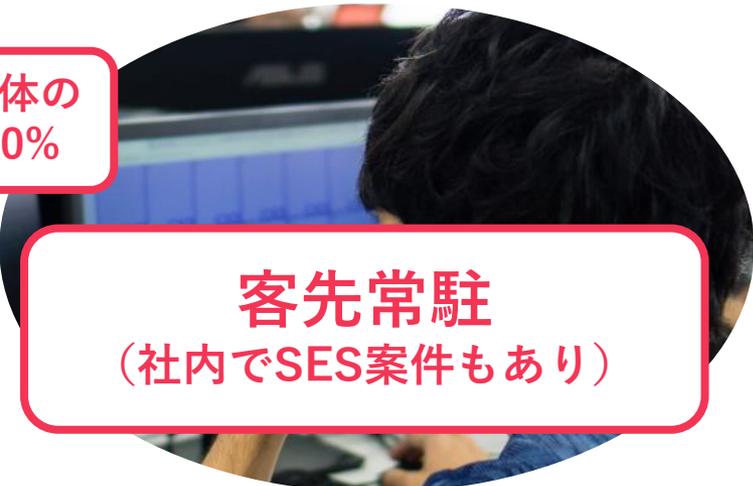
商流を含めたビジネスモデルです。現在は主に**大手Sler**を経由して、
エンドユーザ様向けに多業種向けのシステム開発をしています！



お客様とは主に以下のいずれかの契約の上で、開発が進んでいきます。

システム
エンジニアリング サービス
SYSTEM ENGINEERING SERVICE

受託開発
CONTRACT DEVELOPMENT



全体の
80%

客先常駐
(社内でSES案件もあり)

エンジニアの
労働時間内の成果物に対して
対価が発生する契約 (SES契約)

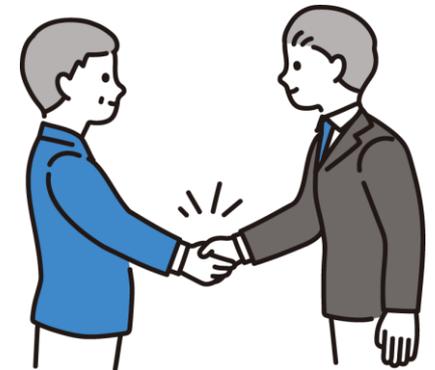


全体の
20%

社内開発
(客先で受託案件もあり)

完成されたシステムに対して
対価が発生する契約 (受託契約)

組織・部署構成



会社概要 ～組織・部署構成～

COMPANY PROFILE



グループ会社を含めた全体の組織構成はこのようなになっています！

NETWORK & JAFCO

日本システム開発機構 (JAFCO)

兄弟会社が
2社あります！

インフォメーション
サービスフォース



拠点：東京・大阪
エンジニア：260名程
特徴：幅広い開発



(株)ネットワーク



拠点：沖縄・東京
エンジニア：160名程
特徴：ニアショア・幅広い開発

テクノウェア



拠点：東京
エンジニア：50名程
特徴：金融・COBOL言語

会社概要 ～組織・部署構成～

COMPANY PROFILE



自社内部の組織構成です。東京にのみ、営業部が存在します。

代表取締役、取締役、監査役

第一システム事業部（沖縄）

総務・経理部

採用
教育



開発一部

イン
フラ

Web



開発二部

Web



第二システム事業部（東京）

総務・経理部

採用
教育



営業部

システム開発部

Web

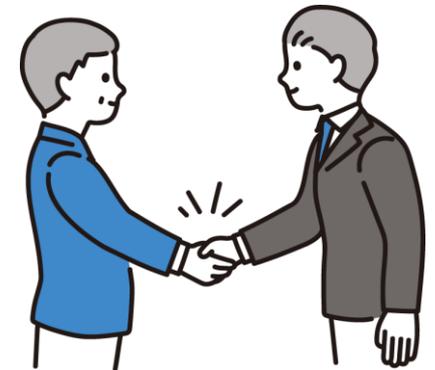
モバ
イル

イン
フラ

DA



企業理念
(ミッション・ビジョン・バリュー)





ミッション
(存在意義)

沖縄らしい**アットホーム**な企業作りに
邁進し、お客様に**最適なITソリュー
ション**を提供していく

A vibrant pink hibiscus flower with green leaves and a yellow center, positioned above the text.

ビジョン
(未来)

プロフェッショナルな集団を目指し
豊かな未来を切り開いていく“

- エンジニアがプライドを持って働くことができる地位向上を目指す！
- ニューノーマルでの働き方・仕事形態を受け入れ、働き方の未来を切り開いていこう！



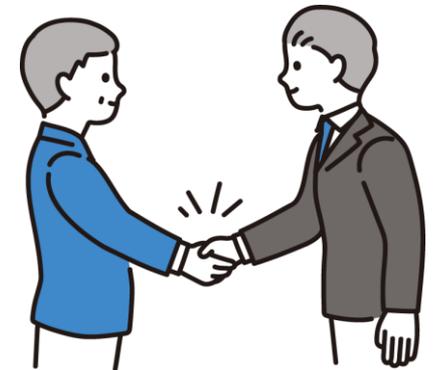
代表取締役
田中 久則



バリュー
(行動方針)

- ・常に**チャレンジ精神と自己研鑽**に努める
- ・常に**お客様に喜んで頂ける努力**をする
- ・**コンプライアンス**を遵守する

開発部署の仕事について



業務システム開発 (Web開発)

当社の主軸となる開発業務です。

企業向けに業務システムの設計、開発、運用を行う。

○開発言語

Java,Python,C#, .Net など

○フレームワーク

Struts, Spring など

○使用データベース

Oracle,SQLServer,PostgreSQL など

○開発実績

- ・ 損害保険システム開発
- ・ 金融機関向けシステム開発
- ・ 大手スーパー向けシステム開発





データアナリティクス開発 (DA)

東京をメイン拠点として推進している事業です。

ビッグデータをもとに統計分析システムを開発。

→ 統計分析の結果からデータの**特徴**や**傾向**を明らかにする。

○開発実績

- ・ 製造業務分野でのメディアによる認知・購買予測システム
- ・ 製薬業務分野での市販後調査システム
- ・ 電力使用量予測システム

天気によって
使用量は違う？

飲み合わせによる
違いや副作用は？

服用前・服用後の
値の変化は？





モバイルアプリケーション開発

社員が趣味で行っていたモバイル開発を元に立ち上がった部署です。

自社製品アプリ “**のりメモ**” です！



主に**モバイル端末向けのアプリケーション開発**を行う。

一部**自社製品開発**のほか、モバイル端末向けの会議室予約システムの開発などを行う。

ゆくゆくはAPIを使った**Webサービス**の開発も検討中。

○過去の開発実績

- ・クーポン、SNSアプリの開発
- ・求人情報表示アプリの開発
- ・観光地向けゲームアプリの開発



インフラ設計・構築業務

東京がメイン拠点ですが、沖縄本社でも体制拡大中の業務です。

ネットワークインフラの企画、設計、構築、運用、保守やWindowsをはじめとしたLinux、Unixのサーバ構築を行う。
ネットワーク・サーバ専門のエンジニア。

ルータ、スイッチなどのネットワーク機器やセキュリティ技術を駆使して、**質の高いITインフラの構築に貢献できる！**

○設計・構築実績

- ・ 某省庁向けシステムの更改
(OS, DBの設計・構築・試験)
- ・ 保険会社基幹システムクラウド化
- ・ データセンター運用向けシステム
保守・運用・構築



実際のプロジェクトの一部をご紹介します！



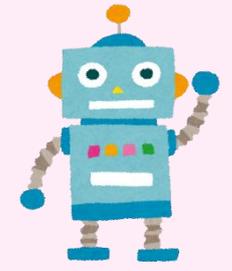
足立チーム の案件例 (モバイル)



入社年度：2008年
担当： 請負
 モバイル
 データアナリティクス
性格： 仏のような優しさ
取引先： 野村総合研究所、
 NSD、SASJapan、
 エイツーヘルスケア、
 NTTデータウェブ etc..

スマート農業向けの センサーデータ取得・閲覧システム

- 【業種・業態】 農業
- 【作業場所】 自宅 (リモート)
- 【体制・規模】
 - アプリチーム : 現在5名
 - クラウドチーム : 現在3名



- 【技術要素】 Kotlin, Dart, Flutter
- 【開発工程】 実装工程
(前年度試作品をもとに改良版作成中)

竹内チーム の案件例



入社年度：2004年

担当： 沖縄本社メンバの県外案件

性格： 愛から来る毒舌が多め？！
バリバリの理系部長

取引先： DTS、NSD、セック、
タクミ、ウイングアーク
etc..

メタバース認証マルチプレイ設計 支援システム

【業種・業態】 通信

【作業場所】 自社（沖縄） ※オンサイト

【体制・規模】 全体で約 1.6 人月程度の
小規模案件

【技術要素】 Python, Cognito, Lambda,
AWS DynamoDB

【開発工程】 設計支援



岡本チーム の案件例 (インフラ)



入社年度：2008年
担当： SES、インフラ
性格： 野心家・情熱家
スポーツならなんでも！
取引先：ハイマックス、
NTTデータ九州、
アクティス、サン電通
エンジニアリングetc..

通信制御システムの改修保守

- 【業種・業態】 通信キャリア
- 【作業場所】 自宅（リモート）
- 【体制・規模】 NWチーム：2名
- 【概要】 Oracle社が提供するDSR(Diameter Signaling Router)を使用した通信キャリアの通信制御システム。障害があると、広範囲でスマホの通信が使用出来なくなる可能性も！
- 【開発工程】 改修・保守



営業部門について



営業部門の紹介

SALES DEPARTMENT

 東京オフィスでは営業職も募集します！

仕事内容

- ・ **既存顧客**との打合せ、開発案件受注
- ・ **新規顧客**の開拓
- ・ 顧客先へ**要員（エンジニア）提案**
- ・ **交流会**等への参加
- ・ **挨拶回り、現場社員のフォロー**

人と人、企業と企業とを結びつける

“**コーディネーター**”でもあります♪

IT未経験でもOK！（全員未経験です！）



入社後3か月のエンジニア研修を受けてから
営業部に配属となります！

東京オフィスの
現役営業メンバーです♪



沖縄への
出張もあります♪

めんそ〜れ



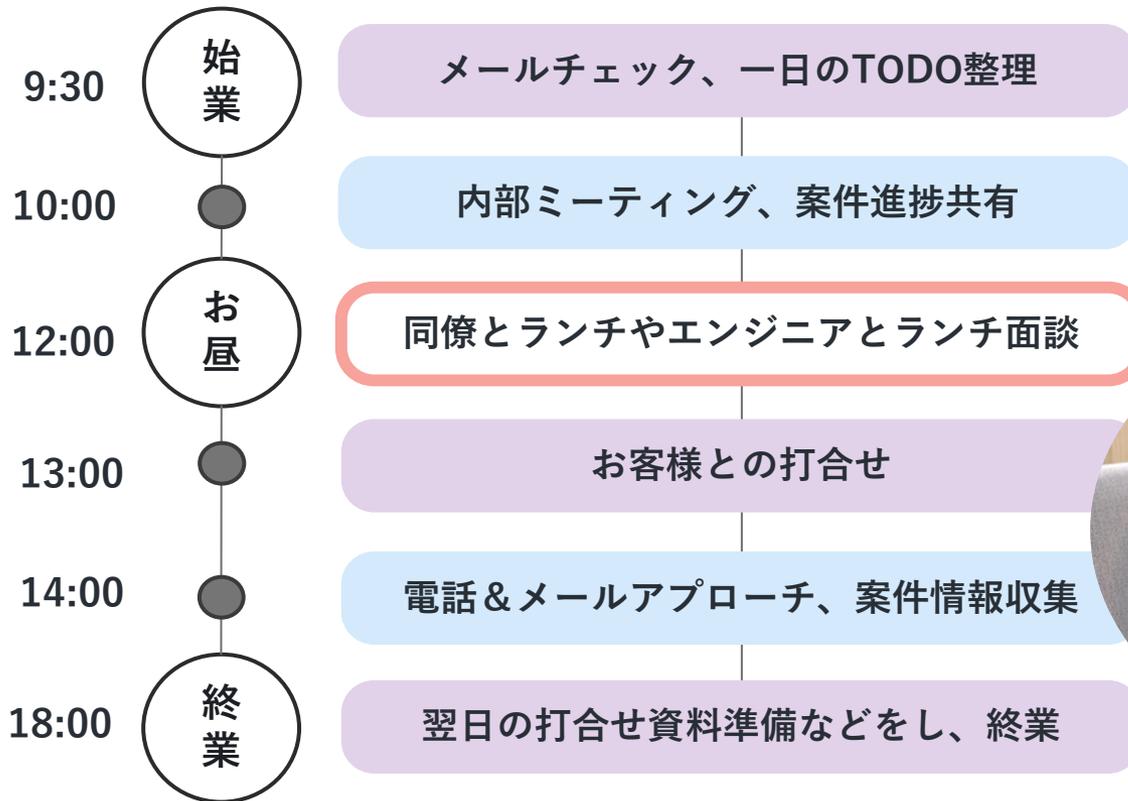
営業部門の紹介

SALES DEPARTMENT



営業職の一日の流れ

※日によって異なります。



新オフィスの
「ファミレス席」では
会話も弾みます♪



営業部門の紹介

SALES DEPARTMENT

 営業職に向いている人は？

提案力・発信力・情報収集力がある方

「人の役に立ちたい」と思って行動できる方

コミュニケーションが得意で元気な方

色々な人と関わることを楽しんだり、
いざという時、**周囲を頼って柔軟に動ける**
ということも大切です！！

ご応募
＼お待ちしております／



番外編 ～IT業界で働く魅力とは？～
EXTRA EDITION

IT業界で働く魅力とは？



番外編 ～IT業界で働く魅力とは？～

EXTRA EDITION



IT業界がオススメな7つの理由とは？

1. 社会に**役立つモノ**を生み出せる
2. **チーム**で仕事ができる
3. **専門知識**が身につく
4. **需要**が高く**将来性**がある
5. **安定した給与**がもらえる
6. 働き方に**縛りがない**
7. **ライフスタイル**を自由に選択しやすい



 おわりに

事前資料に最後まで目を通していただき、ありがとうございました！

説明会当日は、新人の仕事内容や当社が力を入れている教育制度のお話などに的を絞ってお伝えしていきます。

当資料を読んでの疑問なども当日お答えしていきますので、ぜひお気軽にご質問ください！

＼またお会いしましょう！／

